



SISTA DIGITAL

L'ÉCOLE

DU DIGITAL

100% GRATUITE

PROGRAMMES

2023/2024

Campus : Lyon / Distanciel

Site internet : sistadigital.com

E-mail : contact@sistadigital.com

Sista Digital

Présentation

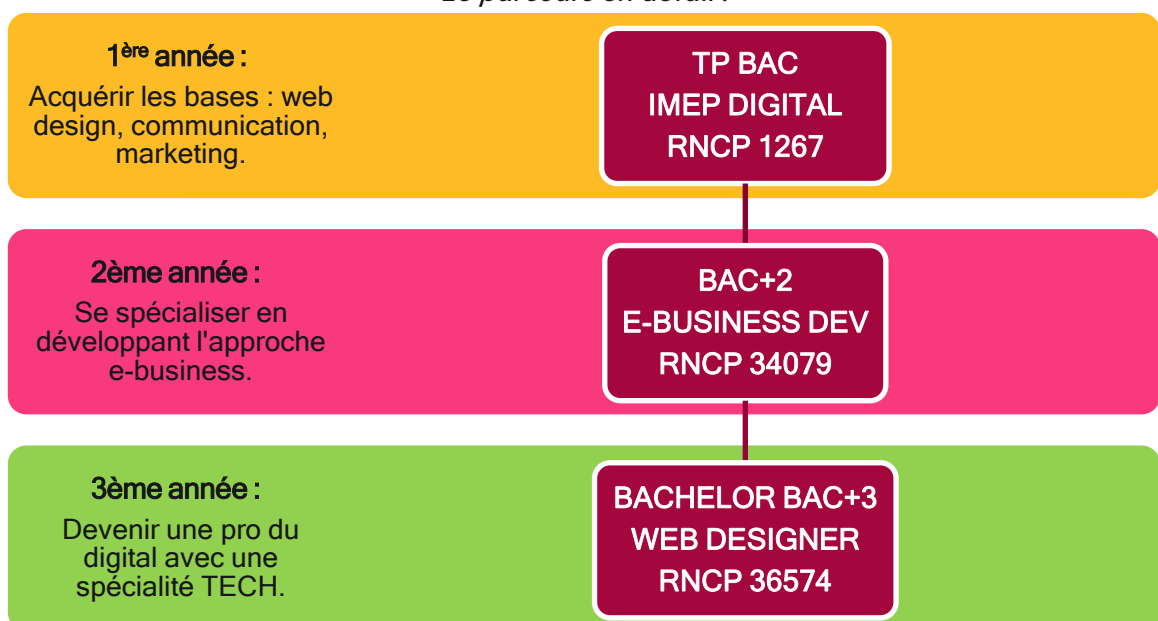
Sista Digital, c'est la volonté de former les expertes du digital de demain. Un parcours de formation unique en alternance qui regroupe les compétences indispensables pour devenir une véritable professionnelle du digital. Avec une équipe composée de professionnels et un vaste réseau d'entreprises, on saura t'accompagner pour faire de toi la pépite de demain !

Un parcours innovant

Notre parcours de formation est pensé par des professionnels du digital. Vous obtenez chaque année un diplôme, valorisant ainsi vos efforts, tout en vous permettant de vous spécialiser progressivement. Notre école forme sur 4 métiers d'avenir :

- Assistante digitale / Community Manager
- E-Business Developer
- Web Designer

Le parcours en détail :



*Chaque année est indépendante et prépare à l'obtention d'un diplôme de niveau Bac à Bac+3
Vous trouverez ci-dessous les plaquettes détaillées des programmes :*

Titre professionnel IMEP Digital option Assistante digitale

Certification de niv. 4 - TP

Code RNCP37943



L'Infographiste Metteur(se) en Page option digitalisation est un(e) professionnel(le) du secteur de la communication graphique et du digital dont les activités sont associées à la chaîne de production.

Ses principales missions sont la transformation de la commande client en visuels et la réalisation de supports de communication répondant à une stratégie qui intègre l'ensemble des formats numériques dans son processus de communication.

Il peut, dans ce cadre :

- Réaliser des supports de communication de différents formats, tailles, orientations et pour différentes plateformes.
- Préparer la réalisation de supports de communication, contribuer à leur conception et participer à leur diffusion sur les différents supports papiers ou en ligne.
- Assurer une veille technique, technologique et concurrentielle pour augmenter sa productivité, sa technicité en se tenant informé des dernières tendances.
- L'ensemble de ces productions est réalisé à partir d'un cahier des charges client ou des instructions de son responsable hiérarchique. Les productions correspondent au thème de la communication du client, à son identité visuelle et elles sont respectueuses des droits d'auteur.

Programme et certificats de compétences :

Certificat de compétence 1 - Élaborer une proposition graphique et digitale

- Recueillir et analyser les besoins client
- Définir des solutions graphiques et digitales
- Planifier et organiser la réalisation des solutions

Certificat de compétence 2 - Réaliser des supports de communication

- Mettre en page des documents simples et élaborés
- Réaliser des solutions digitales simples et élaborées
- Contrôler la conformité des réalisations et la livraison

Certificat de compétence 3 - Contribuer à la stratégie de communication

- Assurer une veille technique, technologique et concurrentielle
- Promouvoir une réalisation graphique et digitale
- Personnaliser un système de gestion dynamique de contenus de sites web (WordPress)
- Adapter des contenus pour le web et les réseaux sociaux

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Infographiste / Assistante digitale / Opérateur PAO / Graphiste / Community Manager / Chargée de COM

AVANTAGES DES TITRES CERTIFIÉS

- Diplôme d'État
- Formation professionnalisante, opérationnelle, appréciée par les entreprises.
- Formation débouchant sur un fort taux d'employabilité.
- Formation accessible par la VAE, en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation.

VALIDATION DE LA FORMATION

Titre professionnel d'Infographiste Metteur en Page de niveau 4 certifié par le Ministère du Travail et inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP1267) et certificat d'Assistante digitale.

PUBLICS VISÉS

Tout public (adultes), salarié(e)s, toute personne à la recherche d'un emploi ou en reconversion professionnelle.

PRÉREQUIS

- Savoir utiliser un ordinateur
- Niveau correct d'expression orale et écrite en français.
- Niveau correct en bureautique

DATES ET DURÉE DE LA FORMATION

Dates : **nous contacter**

490h en centre de formation soit 14 semaines

1 semaine en formation, 3 semaines en entreprise

Sur une période de 12 mois au total

SITUATION DE HANDICAP

En cas de situation de handicap, veuillez nous contacter, nous analyserons ensemble vos besoins et vous proposerons une solution adaptée. Référent handicap : contact@sistadigital.com

LIEU

Distanciel ou présentiel

Sista Digital

En savoir plus :

[sistadigital.com](https://www.sistadigital.com)

[66 Rue Professeur Ranvier 69008 LYON](https://www.sistadigital.com)

Titre professionnel Négociateur/trice E-Business Developer



Certification de niv. 5 - Bac + 2

Code RNCP34079

Le/la négociateur/trice technico-commercial exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini et en ligne dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise. Le/la négociateur/trice technico-commercial assure une veille commerciale et digitale. Il/Elle recherche les informations sur l'évolution du marché, de l'offre, de la concurrence, des modalités d'achat, des comportements d'achat et des avis clients.

Il/Elle peut, dans ce cadre :

- Élaborer une stratégie commerciale omnicanale et digitale, organiser et met en oeuvre un plan d'actions et en évaluer les résultats.
- Assurer une veille commerciale. Il recherche les informations sur l'évolution du marché, de l'offre, de la concurrence, des modalités d'achat (appels d'offre), des comportements d'achat et des avis clients.
- Contacter les prospects/clients par téléphone, par des campagnes de publipostage ou de courriels, par les réseaux sociaux professionnels et lors de rencontres physique, afin d'obtenir des rendez vous.
- Créer un profil adapté à la fonction commercial afin de mettre en valeur l'image de l'entreprise sur les réseaux.
- Construire une argumentation individualisé, traiter les objections, négocier, conclure la vente, et prendre congé.

Programme et blocs de compétences :

Bloc 1 - Élaborer une stratégie commerciale omnicanale et digitale

- Assurer une veille commerciale / digitale
- Organiser un plan d'actions
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité
- Rendre compte des actions

Bloc 2 - Prospecter et négocier une proposition commerciale et digitale

- Prospecter en ligne et physiquement
- Concevoir une solution technique
- Adapter les offres aux besoins détectés
- Négocier une solution technique
- Négocier une solution commerciale

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Technico-commercial / Chargé d'affaires / E-Business Developer

AVANTAGES DES TITRES CERTIFIÉS

- Diplôme d'État
- Formation professionnalisante, opérationnelle, appréciée par les entreprises.
- Formation débouchant sur un fort taux d'employabilité.
- Formation accessible par la VAE, en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation.

VALIDATION DE LA FORMATION

Titre professionnel Négociateur/trice niveau 5 certifié par France Compétences et inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP34079).

PUBLICS VISÉS

Tout public (adultes), salarié(e)s, toute personne à la recherche d'un emploi ou en reconversion professionnelle.

PRÉREQUIS

- Savoir utiliser un ordinateur
- Niveau correct d'expression orale et écrite en français.
- Niveau correct en bureautique

DATES ET DURÉE DE LA FORMATION

Dates : **nous contacter**

490h en centre de formation soit 14 semaines

1 semaine en formation, 3 semaines en entreprise

Sur une période de 12 mois au total

SITUATION DE HANDICAP

En cas de situation de handicap, veuillez nous contacter, nous analyserons ensemble vos besoins et vous proposerons une solution adaptée. Référent handicap : contact@sistadigital.com

LIEU

Distanciel ou présentiel

Sista Digital

En savoir plus :

[sistadigital.com](https://www.sistadigital.com)

[66 Rue Professeur Ranvier 69008 LYON](https://www.sistadigital.com)